

BÖLÜM VIII: İHRACATTA YAPILAN İŞLEMLER

42. Nasıl İhracatçı Olunur?

6.1.1996 tarih ve 22515 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan İhracat Yönetmeliği'nin 4. maddesinin (e) bendine göre, ihraç edeceği mala göre ilgili ihracatçı birliğine üye olan, gerçek usulde vergiye tabi (tek vergi numarası sahibi) gerçek ve tüzel kişi tacirler, Esnaf ve Sanatkar Odalarına kayıtlı olup üretim faaliyetiyle iştigal eden esnaf ve sanatkarlar ile joint-venture ve konsorsiyumlar ihracatçı olarak tanımlanmıştır.

Buna göre, İhracatçı Birliğine üye olmak isteyen tacirlerden, bundan böyle İhracatçı Belgesi yerine, Ticaret Sicil Gazetesi ve Tek Vergi Numarası sahibi olduğunu tevsik eden belgeler aranacaktır.

İhracatçı Birliğine üye olmak isteyen esnaf ve sanatkarlardan ise, Tek Vergi Numarası mükelleflği yanında, üretim faaliyetiyle iştigal ettiklerini Türkiye Esnaf ve Sanatkarlar Konfederasyonu'ndan alacakları bir belge ile tevsik etmeleri aranacaktır.

Joint-venture ve konsorsiyumlar ise, Tek Vergi Numarası mükelleflği olduğunu tevsik eden belge ve durumlarını belirtir ortaklık sözleşmesini İhracatçı Birliğine tevdi ederek üye olacaklardır.

6.1.1996 tarih ve 22515 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan (96/1) sayılı “İhracat Belgesine İlişkin Tebliğ uyarınca”, "İhracatçı Belgesi" 15.1.1996 tarihinden itibaren uygulamadan kaldırılmıştır.

İhracat Prosedürlerini Biliyor musunuz? , 2004, Ankara, İGEME, Mithatpaşa Cad. No.60, Kızılay, Ankara, Tel: 312 – 417 22 23, Fax: 312 – 417 22 33, e-mail: igeme@igeme.org.tr, internet: <http://www.igeme.org.tr>

43. Dış Ticarete Kullanılan Bazı Terimlerin Anlamları Nelerdir?

İhracat: Bir malın veya değerın yürürlükteki İhracat Mevzuatı ile Gümrük Mevzuatı'na uygun şekilde fiili ihracatının yapılması ve Kambiyo Mevzuatı'na göre bedelinin yurda getirilmesini veya Müsteşarlıkça (Dış Ticaret Müsteşarlığı) ihracat olarak kabul edilecek sair çıkışlardır.

Kambiyo: Kelime anlamıyla kambiyo, nakit para veya para yerine geçen her türlü araç ve senetlerin alım ve satımını ifade eder. Kambiyo kavramını iki anlamı ile değerlendirmek gerekmektedir. Milli para ve yabancı paraların dolaşımına ilişkin olarak kambiyo; para yerine geçen ve ödeme aracı olarak kullanılabilen her türlü bono, çek, poliçe ve diğer menkul kıymetler anlamında kambiyo olarak tanımlanabilir.

Kambiyo Mevzuatı: Para ve diğer menkul kıymetler ile maden ve taşların iç piyasada tedavülü ve memleketten ihraç veya memlekete ithaline ilişkin usul ve esasları düzenleyen hukuki metinler bütününe kambiyo mevzuatı denilir.

FOB (Free on board): Malların belirtilen yükleme limanında gemi bordasına aktarılmasıyla satıcının teslim yükümlülüğünün yerine getirildiği anlamına gelir.

CIF (Cost, insurance, freight): Satıcının, mal bedeli ve navlunun yanısıra taşıma sırasında malların kayıp ve hasar riskine karşı deniz sigortası sağlama yükümlülüğü olduğu anlamına gelir.

CFR (Cost and freight): İşleme konu olan malların, belirlenen varış yerine kadar taşınması için gerekli olan masrafları ve navlun bedelini satıcının ödemesi anlamına gelir.

Döviz Alım Belgesi (DAB): İhracat bedellerinin ve ihracatçının bankası tarafından talep edilen banka komisyonlarının alışı yapılırken düzenlenen belgeye denir.

Döviz Satım Belgesi (DSB): Dışarıya ödenen ithalat bedelleri, aracı komisyoncunun komisyonları, yurtiçindeki bankanın yurtdışındaki muhabir şubelerinin talep ettiği komisyonlar, vb. için düzenlenen belgeye denir.

Döviz Tevdiat Hesabı: Gerek yurt dışında gerek yurt içinde yerleşik gerçek veya tüzel kişilerin serbest (DTH) tasarruflarında bulunan döviz veya efektiflere banka veya özel finans kurumlarında açtıkları tevdiat hesaplarıdır. Bu hesaplardaki dövizlerin kullanımı serbesttir.

Gümrük Birliği: Taraflar arasındaki ticarete mevcut gümrük vergisi, eş etkili vergiler ve miktar kısıtlamalarıyla, her türlü eş etkili tedbirinin kaldırıldığı ve ayrıca, birlik dışında kalan üçüncü ülkelere yönelik olarak da, ortak gümrük tarifesinin uygulandığı bir ekonomik entegrasyondur.

Akreditif: İhraç edilen malın bedelinin ödenmesi konusunda belirli koşulların yerine getirilmesinden sonra ödemenin yapılacağına ilişkin bir çeşit teminattır. Şartlı bir ödeme taahhüdü olarak tanımlanabilir. İhracatçı (amir) bankasından (amir banka-issuing bank) ihracatçı (lehdar-beneficiary) lehine bir akreditif açmasını ve ihracatçının ülkesindeki bir muhabir banka (negotiating bank) aracılığıyla haberder edilmesini ister. İhracatçı gerekli belgeleri doğru, eksiksiz, kurallara uygun ve kredinin geçerlilik süresi içerisinde bankasına sunarsa, o takdirde ödeme yapılır.

Vesaik Mukabili Ödeme: Bir malın ihraç ülkesinden yola çıkarılmış olduğunu gösteren belgesinin ihracat bedelini ödeyerek bankadan alınması yoluyla yapılan ödeme şeklidir. Bir başka ifade ile bankanın ihraç bedelini tahsil ettikten sonra vesaikleri ithalatçıya teslim ettiği ödeme türüdür. Uluslararası ticarete yaygın olarak kullanılan bir ödeme aracıdır.

Mal Mukabili Ödeme: İhraç edilen malın bedelinin, bu malın ithalatçı tarafından teslim alınmasından sonra ödenmesi şeklinde yapılan bir ödeme türüdür. İthalatçının gelen malı devralmasıyla bu malın mülkiyeti değil, ancak zilyedliği kendisine geçer. Malların mülkiyetinin devri ise ancak bu malların devir ve teslimine ilişkin belgelerin ithalatçıya teslim edilmesi ile mümkündür.

Peşin Ödeme: İhracatçı tarafından ihraç edilen malların bedellerinin, ithalatçı tarafından malın teslim alınmasından önce, gerek bankalar yolu ile ve gerekse alıcının kendisi veya vekili ya da onun adına hareket eden üçüncü bir kişi tarafından satıcıya peşin olarak ödenmesidir.

Kabul Kredili Ödeme: Mal bedelinin belli bir vadede ödenmesini taahhüt eden ve bu Ödemeye bir Poliçenin araç olduğu ödeme şeklidir. Bir başka ifade ile kabul kredisi satılan malın bedelinin bir poliçeye bağlandığı vadede satıcıya ödendiği bir ödeme şeklidir.

Bu kredi vesaik ile birlikte ibraz edilen poliçenin ithalatçı veya buna ilaveten ithalatçının bankası tarafından kabul edilmek suretiyle kullanılır.

Kabul kredili ödemede taraflara bankalar aracılık ederler ve bunun için komisyon alırlar. Satıcının düzenlediği poliçe sadece alıcı tarafından kabul edilmiş ise “trade acceptance” vardır. Poliçenin bir banka tarafından kabul edilmesi öngörülebilir. Bu durumda banka poliçeyi kabul eder veya ithalatçının kabulüne aval verebilir.

Serbest Dolaşımda Bulunan Eşya: Türkiye'nin taraf olduğu uluslararası anlaşmalar ait hükümler saklı kalmak kaydıyla, serbest dolaşıma giriş rejimine tabi tutularak Türkiye Gümrük Bölgesine giren eşya ile üretimde kullanılan girdilerin yerli olup olmadığına bakılmaksızın Türk menşeli sayılan eşyayı ifade eder.

Serbest Bölgeler: Ülkenin siyasi sınırları içinde olmakla beraber gümrük hattı dışında sayılan, ülkede geçerli ticari, mali ve iktisadi alanlara ilişkin hukuki ve idari düzenlemelerin uygulanmadığı veya kısmen uygulandığı, sınai ve ticari faaliyetler için daha geniş teşviklerin tanındığı ve fiziki olarak ülkenin diğer kısımlarından ayrılan yerler olarak tanımlanabilir.

CE İşareti: Bir ürünün, Avrupa Topluluğu tarafından hazırlanan; ortak özellikleri itibarıyla sınıflandırılmış ürün gruplarının uyması gereken asgari sağlık, emniyet, çevre ve tüketicinin korunması koşullarını düzenleyen bağlayıcı mevzuata uygunluğunu gösteren işareti ifade eder.

KAYNAKLAR

Dış Ticaret ve Yatırım Mevzuatı, Ankara, İGEME, Mithatpaşa Cad. No.60, Kızılay, Ankara, Tel: 312 – 417 22 23, Fax: 312 – 417 22 33, İGEME KOBİ Danışma Hattı, Tel: (312) 4180917 Faks: 312 425 71 76, e-mail: igeme@igeme.org.tr, internet: <http://www.igeme.org.tr>

Kur Rejimi Tercihi ve Türkiye, 2002, İstanbul, Türkiye Bankalar Birliği, Nispetiye Cad. Akmerkez B3 Blok Kat 13 34340 Etiler/İstanbul, Tel: 212-282 09 73, Faks: 212-282 09 46, e-mail: bankacilik@tbb.org.tr, internet: <http://www.tbb.org.tr/>

44. İhracat İşlemleri İçin Düzenlenen Belli Başlı Belgeler Hangileridir?

Gümrük Beyannamesi: İhracatta Gümrük Mevzuatı uyarınca doldurularak ilgili ihracatçı birliği tarafından onaylanmasından sonra gümrük idaresine sunulan belgedir. Tek Tıp Gümrük Beyannamesi 8 (sekiz) nüsha düzenlenmektedir. 1., 2., ve 3., nüshaları ihracat işlemlerinde kullanılmaktadır.

Ticari Fatura (Commercial Invoice): Alıcı adına satışı yapılan mallarla ilgili düzenlenen belgedir. İhracatçının hazırlayacağı ticari fatura ithalatçı ülkenin mevzuatına uygun olmalıdır.

Alıcı ve satıcının unvan ve adresleri, malların cinsi/tanımı, malların miktarı, malların ağırlığı, malların fiyatı, teslim şekli, taşıt aracının türüne bağlı olarak plaka no/vagon no/gemi adı/uçuş no (biliniyorsa), yükleme boşaltma limanları, navlun ve sigorta ile ilgili bilgiler (alıcı tarafından istenirse) olarak sıralanmaktadır.Yukarıda yer alanlar dışındaki bazı bilgiler de ticari faturalarda görülebilir.

Proforma Fatura (Proforma Invoice): Teklif belirten faturaya “Proforma”, kesin olanına ise “orjinal” fatura denir. Ticaretin başlangıcıdır. Satıcının alıcıya gönderdiği, satacağı malın ismi, özelliği, miktarı, fiyatı, teslim ve ödeme şekli, sevkiyatın durumunu içeren bir tekliftir. Alıcı bu teklif üzerine siparişi verir ve ödeme şekline göre harekete geçerse o zaman, satış artık kesinleşmiş fatura da kesin satış faturası veya ticari fatura diye adlandırdığımız faturaya dönüş olacaktır.Burada proforma fatura kelimesi mutlaka bulunmaktadır.

Ayrıca, taşıma esnasında değişikliğe uğrayacak nitelikteki mallar için teslim anındaki kesin durumuna göre tanzim edilecek faturaya kadar geçen zamanda kesilen faturaya ise “geçici” veya “muvakkat” fatura denir. Özel ticaret anlaşmalarının sağladığı bazı muafiyetlerden istifade amacıyla, malın gönderildiği ülkenin konsolosluğu tarafından malın kaynağını belgelendirmek için düzenlenen “konsolosluk faturası” vardır. İhracatçı firma tarafından yabancı alıcıya kesilmiş olan ticari faturanın ithalatçı ülkelerin konsolosluğuna onaylatılması neticesinde “tasdikli fatura” elde edilmiş olur. CF veya CIF teslim şekilleri ile satışta, navlun satıcı tarafından ödenmektedir. Mal ile ilgili satış faturasında, navlun tutarı mal bedeline dahil olarak veya ayrı olarak gösterilebilmektedir. Bu fatura “navlun faturası” olarak adlandırılmaktadır.

Menşe Şahadetnamesi (Certificate of origin): İhracata konu olan malların üretim yerini gösteren belgedir. Ülkemizde ihracatçı ve onun temsilcisi tarafından hazırlanan ve bağlı bulunduğu Oda tarafından tasdik edilen belgedir. Gümrük vergilerinin belirlenmesinde kullanılmaktadır.

A.TR Dolaşım Belgesi: Türkiye’den Avrupa Birliği’ne ve Avrupa Birliği’nden Türkiye’ye doğrudan doğruya nakledilen eşya için düzenlenmektedir.

EUR. 1 Dolaşım Sertifikası: Türkiye ile Avrupa Kömür Çelik Topluluğu ülkeleri menşeli ürünlerin anlaşma hükümlerinden yararlanabilmesini sağlamak üzere ihracatçı ülke gümrük idareleri veya bu idarelerce yetkili kılınan kuruluşlarca usulüne uygun olarak düzenlenip, gümrük idarelerine vize edilen menşe sertifikasıdır.

Standart Kontrol Belgesi (Certificate of Inspection): İhraç edilen ürünlerin belirli standartlara uygun olup olmadığı gösteren belgedir. Söz konusu belge, Dış Ticaret Müsteşarlığı’nın Taşra Teşkilatı Müdürlükleri bünyesindeki Dış Ticarete Standardizasyon Denetmenleri Grup Başkanlığı tarafından düzenlenmektedir.

Uluslararası Orijin ve Bitki Sağlık Sertifikası (Phytosanitary): Bitki, kuru bakliyat, yaş meyve - sebze ihracatında bu ürünlerin hastalık, zararlı maddeler, ilaç kalıntıları içermediğini göstermek amacıyla Tarım İl Müdürlüğü Zirai Karantina Müdürlükleri tarafından verilen bir belgedir.

Hayvan İhracına İlişkin Sağlık Raporu (Health Certificate For Animal Export): Hayvan ve hayvansal ürünlerin ihraç edilebilmesi için bu ürünlerin sağlıklı olduğuna dair Tarım İl Müdürlüğü tarafından verilen bir belgedir.

Borsa Tescil Beyannamesi: Zirai ürünlerin kayıt altına alınması amacıyla vergi kayıp ve kaçaklarının önlenmesini sağlamak üzere ve bürokratik işlemlerin azaltılması, borsaların geliştirilmesi için zirai ürün gümrük çıkış işlemlerinde ihracatçıdan istenmektedir.

Ata Karnesi: Bu karne yurt dışında malların tanıtımı amacıyla yolcu beraberli veya kargo olarak hazırlanır.

Radyasyon Analiz Belgesi (Radyasyondan Ari Belgesi / Sarı Belgesi): Türkiye Atom Enerjisi tarafından verilen ve ürünlerin radyasyon açısından herhangi bir tehlike teşkil edip etmediğini gösteren belgedir.

Konişmento (Bill of Lading): Konişmento esasen emtiayı temsil eden kıymetli evraktır. Malların sevkinin yapan nakliyat firması tarafından düzenlenir. Sevki tevsik eden en önemli belgedir. Çoğu durumlarda ciro edilebilir. Konişmentolar, gönderilen adına, gönderilen emrine veya sadece yükletenin emrine göre düzenlenebilir. Aracı banka adına düzenlenip, sonradan gönderilene ciro edilebilir.

Çeşitli konişmento tipleri vardır: Yükleme konişmentosu, teslim konişmentosu, üst üste taşıma konişmentosu, klotlu konişmento, sevkiyatçı konişmentosu, konteyner konişmentosu, gibi. Uluslararası ticarete özel durumlar dışında sıklıkla kullanılan yükleme konişmentosudur. Ayrıca, konişmentolarda yazılı malların kısım kısım çekilebilmelerini sağlamak üzere hazırlanan teslim emirleri vardır ki, bunlara da “ordino” adı verilir.

Konişmentonun İşlevleri: Malların alındığını gösteren bir makbuzdur. Malların teslim edileceğine ilişkin bir sözleşmedir. Malların mülkiyetini kanıtlayan belgedir.

Çeki Listesi (Weight List): Tartı ile ölçülebilen malların ağırlığını ayrıntılı bir şekilde göstermek amacıyla satıcı tarafından düzenlenen belgedir.

Koli Ambalaj Listesi (Packing List): Bu belgeler paketler içindeki malların cinsini ve adedini belirtmek için satıcı tarafından düzenlenir.

Gözetim Belgesi: Gönderilen malın ithalatçının siparişine uygun olup olmadığını araştıran bir gözetim şirketinin hazırladığı bir belgedir. Bir başka ifade ile ticarete konu olan bir malın alıcıya tesliminin satış sözleşmesinde öngörülen miktar, kalite, ambalajlama, etiketleme, yükleme, taşıma, teslim zamanı gibi koşullara uygun olarak gerçekleştirildiğinin bir “Gözetim şirketi” aracılığı ile alıcı ve satıcı tarafından tespit ettirilmesidir. Bu işlem ile ilgili düzenlenen belgeye gözetim belgesi denir.

Sigorta poliçesi (Insurance policy): Malların sevki esnasında kaybolması veya tahribi

İhracat Prosedürlerini Biliyor musunuz? , 2004, Ankara, İGEME, Mithatpaşa Cad. No.60, Kızılay, Ankara, Tel: 312 – 417 22 23, Fax: 312 – 417 22 33, e-mail: igeme@igeme.org.tr, internet: <http://www.igeme.org.tr>

45. İhracatçının Kambiyo Yükümlülüğü Nedir? İhracat Bedelinin Yurda Getirilmesi Zorunlu Mudur? Süreleri Var Mıdır? İstisnaları Nelerdir?

İhraç edilen bir malın FOB bedelinden indirilmesine izin verilen giderlerin düşürülmesinden sonra kalan tutarın fiili ihraç tarihinden (fiili ihraç tarihi Gümrük Beyannamesinin “D” hanesinde kayıtlı tarihtir.) itibaren 90 gün içinde %70’inin veya kambiyo mevzuatının mevzuatında belirlenen sürelerde tamamının yurtdışından getirilerek bir bankaya veya özel finans kurumuna devredilmesi (satılması) zorunludur. Bu zorunluluğa kambiyo yükümlülüğü (kambiyo taahhüdü) denir.

İhracat hesapları, Gümrük Beyannamesi tutarı ABD 50.000 Doları’na kadar ihracat işlemleri hariç olmak üzere Gümrük Beyannamesi, fatura ve yurtdışında döviz ödenmesini gerektiren belgeler ile bedelin tahsiline ilişkin Döviz Alım Belgesi’nin bir araya gelmesiyle bankalarca kapatılır. İhracatçının satış akdi gereğince ibraa etmesi zorunlu olduğu diğer belgeler bankalar ile alıcı ve satıcı arasındaki özel hukuk ilişkisiyle ilgili olup Kambiyo Mevzuatına tabi değildir.

İhracat bedelleri, konvertibl döviz veya Türk Lirası olarak Türk Parası Kıymetini Koruma Mevzuatı çerçevesinde ihracatçı ile ithalatçı arasındaki sözleşmeye ve uluslararası kurallar ile bankacılık teamüllerine göre tahsil edilir.

KAYNAKLAR

Dış Ticarete Ödeme Şekilleri, Kambiyo ve Bankacılık İşlemleri, 2004, Ankara, T.C. Merkez Bankası, İstiklal Caddesi 10 Ulus, 06100 Ankara Tel: 312-310 3646 Faks: 312-310 74 34, e-mail: iletisimbilgi@tcmb.gov.tr, internet: <http://www.tcmb.gov.tr>

46. İhracat Bedellerinin Tahsili Nasıl Yapılır?

Ticari amaçlarla ihraç edilen malların bedelinin, 32 Sayılı Karar’da öngörülen haller ve Karar’a ilişkin Tebliğ’de belirtilen mücbir sebeplerden kaynaklanan gecikmeler hariç, fiili ihraç tarihinden itibaren en çok 180 gün içinde ihracatçılar tarafından yurda getirilerek bankalara veya özel finans kurumlarına, Türk parası olması halinde tevsik edilmesi, döviz olması halinde ise satılması zorunludur. Ancak ihraç bedeli dövizin % 70’inin fiili ihraç tarihinden itibaren 90 gün içerisinde getirilerek bankalara veya özel finans kurumlarına satılması halinde, kalan % 30’una tekabül eden kısmı üzerinde ihracatçılar serbestçe tasarrufta bulunabilirler.

TRL’yle tahsil edilecek ihracatta, ihracat bedellerinin tamamının tahsil edilmesi zorunludur.

İhracat bedeli konvertibl dövizlerin alışı ihracatçı ile banka arasında mutabık kalınan serbest kur üzerinden DAB düzenlemek suretiyle yapılır.

Fiili ihraçtan sonra ihraç fiyatlarında lehte değişiklik yapılması halinde, ihracatçının talebi üzerine bu farkların ihracat bedeli olarak alışının yapılabilmesi için, bu farka ilişkin veya bu farkı da içeren fatura ibraz edilmelidir.

İhracat bedelinin, en geç bedel getirme süresi sonunda alışı yapılmak kaydıyla ihracatçı adına açılacak DTH’na alınması ve bu hesapta tutulması mümkün olup, bu hesaptan kısmen veya tamamen ihracat bedeli olarak alış yapılabilir.

Bir ihracatçı firmanın vekili bulunan kişi veya firmalar adına yurt dışından gelen döviz veya efektiflerle açılan DTH'lerden, vekaletnamenin fiili ihraçtan önce düzenlenmesi şartıyla vekili bulunan ihracatçı firma adına ihracat bedeli alışı yapılabilir.

Ancak işlenmemiş altın ve hizmet (taşıma hizmetleri, sigorta, turizm gelirleri vb.) ihracında ihracat bedellerinin yurda getirilmesi yükümlülüğü aranmaz. Bu itibarla CFR, CIF teslim şekline göre yapılan ihracatta navlun ve sigorta bedelleri bir hizmet ihracı kabul edilerek ihracatçının serbest kullanımına bırakılmıştır.

İhracat bedelleri, konvertibl döviz veya TRL olarak TPKK Mevzuatı çerçevesinde ihracatçı ile ithalatçı arasındaki sözleşmeye ve uluslararası kurallar ile bankacılık teamüllerine göre tahsil edilir.

KAYNAKLAR

Dış Ticaret ve Yatırım Mevzuatı, Ankara, İGEME, Mithatpaşa Cad. No.60, Kızılay, Ankara, Tel: 312 – 417 22 23, Fax: 312 – 417 22 33, İGEME KOBİ Danışma Hattı, Tel: (312) 4180917 Faks: 312 425 71 76 e-mail: igeme@igeme.org.tr, internet: <http://www.igeme.org.tr>

Dış Ticarete Ödeme Şekilleri, Kambiyo ve Bankacılık İşlemleri” tebliği, 2004, Ankara, T.C. Merkez Bankası, İstiklal Caddesi 10 Ulus, 06100 Ankara Tel: 312-310 3646 Faks: 312-310 74 34, e-mail: iletisimbilgi@tcmb.gov.tr, internet: <http://www.tcmb.gov.tr/>

47. İhraç Konusu Ürüne Göre İşlemler Nelerdir? İhracatçılar Hangi Kurumlardan Yardım Alırlar?

İhraç konusu ürüne göre işlemler farklılık göstermekte olup, bazı ürünlerin ihracatında izlenilmesi gereken prosedür özet olarak aşağıda yer almaktadır.

İhraç konusu malların, yürürlükte olan denetim tüzükleri ile uygulamada bulunan zorunlu standartlara uygun bulunduğunu ve ihraç edilebilecek nitelikte olduklarını göstermek bakımından Dış Ticaret Müsteşarlığı Dış Ticarete Standardizasyon Denetmenlikleri'nden “Standart Kontrol Belgesi”nin temini gerekmektedir.

“Uluslararası Orijin ve Bitki Sağlık Sertifikası” adlı belgeyi bitki, bitkisel ürün canlı hayvan, hayvansal maddeler ve deniz ürünleri ihracatçısının Zirai Karantina Teşkilatı / Veteriner Müdürlükleri veya Tarım İl Müdürlükleri'nden temin etmesi gerekmektedir. Bitki, bitkisel ürün, canlı hayvan, hayvansal maddeler, ve deniz ürünleri ihracatında hastalık zararlı maddeler, ilaç kalıntıları veya insan ve hayvanlara geçebilen hastalıklardan temiz olduğunu söz konusu belge göstermektedir.

El halıların ihracatında, hediyelik eşya ihracatında (bakırdan ve piriçten), lületaşı, pipo ihracatında bağlı bulunan Oda'lardan veya ilgili müze eksperlerinden Ekspertiz Raporu alınması zorunludur.

Hazır Giyim ve Tekstil ürünlerinin ABD ve Kanada'ya ihracatında ilgili İhracatçı Birliği'nden kayıt alınması gerekmektedir.

“İhracı Ön İzne Bağlı Mallar Listesi’nde yer alan malların ihracatında Milli Savunma Bakanlığı, Sağlık Bakanlığı, Çevre Bakanlığı, Orman Bakanlığı, Tarım ve Köyişleri Bakanlığı, Türkiye Şeker Fabrikaları Genel Müdürlüğü’nden ilgili olan birinden izin alınması gerekmektedir.

İhraç konusu ürüne göre izlenecek prosedür konusunda; İhracatı Geliştirme Etüd Merkezi, İhracatçı Birlikleri, Dış Ticaret Müsteşarlığı İhracat Genel Müdürlüğü, Gümrük Müsteşarlığı’ndan (Gümrük İdareleri) da bilgi alınabilmektedir.

Ayrıca ihracat işlemleri ihracat şekline (bağlı muamele, transit ticaret, bedelsiz ihracat ve benzeri) göre ve ihracat yapılacak ülkeye (Amerika Birleşik Devletleri, Avrupa Birliği ülkeleri, Birleşmiş Milletler Güvenlik Konseyin kararlarınınca Ambargo uygulanan ülkeler ve benzeri) göre farklılaşmaktadır.

KOTA’ya Tabi Ürünlerin İhracatında ; İhraç ürünü hazır giyim ve tekstil ise ve ABD, Kanada’ya yönelik ihracat yapılacaksa KOTA uygulaması söz konusu olabilmektedir.

KAYNAKLAR

İhracat Prosedürlerini Biliyor musunuz? , 2004, Ankara, İGEME, Mithatpaşa Cad. No.60, Kızılay, Ankara, Tel: 312 – 417 22 23, Fax: 312 – 417 22 33, e-mail: igeme@igeme.org.tr, internet: <http://www.igeme.org.tr>

48. İhracat Yapılacak Ülkeye Göre İşlemler Nelerdir?

İhracat yapılacak ülkeye göre işlemler farklılıklar göstermektedir.

Avrupa Birliği (AB) Ülkelerine İhracat; Avrupa Birliği’ne yapılan ihracatta, malların Katma Protokolü gereğince tavizli gümrük indiriminden yararlanılması amacıyla ATR Dolaşım Belgesi’nin ihracatçı ülke yetkilileri tarafından düzenlenip gümrük idarelerince vize edilmesi öngörülmektedir.

EFTA Ülkelerine İhracat; Türkiye ile EFTA ülkeleri arasında mevcut olan Serbest Ticaret Anlaşması gereği, EUR. 1. Belgeleri, EFTA Üyesi Ülkelere (İsviçre, Norveç, İzlanda, Lihtenştayn) yapılan ihracatta aranan belgedir.

Genelleştirilmiş Tercihler Sistemi (GSP) Kapsamında İhracat; Türkiye’ye taviz tanıyan ülkelere (ABD, Avustralya, Kanada, Japonya, Yeni Zelanda, Rusya Federasyonu) ihracatta tavizli gümrük oranlarından yararlanılması için preferans tanıyan ülkelere ihracatta özel bir menşe şahadetnamesi düzenlenmesi gerekmektedir.

Serbest Ticaret Anlaşmaları Kapsamında İhracat; Serbest Ticaret Anlaşmaları, karşılıklı ticaretin genişletilmesi yoluyla taraflar arasındaki ekonomik ilişkilerin gelişmesini teşvik etmek; taraflar arasındaki ticaret için adil rekabet koşullarını yaratmak; ticaretteki engellerin kaldırılması suretiyle dünya ticaretinin ahenkli gelişmesi ve gelişmesine katkıda bulunmak; taraflar arasındaki işbirliğini artırmak amacıyla düzenlenmektedir. Serbest Ticaret Anlaşmaları çerçevesinde ticaret konusu olan ürünlerin menşe statülerinin kanıtlanması, EUR. 1 Dolaşım Sertifikası ile yapılmaktadır.

Libya'ya ihracat; BM Güvenlik Konseyi'nin 883 Sayılı Kararı ile bazı malların Libya'ya satılması yasaklanmıştır.

KAYNAKLAR

İhracat Mevzuatı, 2004, Ankara, İGEME, Mithatpaşa Cad. No.60, Kızılay, Ankara, Tel: 312 – 417 22 23, Fax: 312 – 417 22 33, e-mail: igeme@igeme.org.tr, internet: <http://www.igeme.org.tr>

İhracat Prosedürlerini Biliyor musunuz? , 2004, Ankara, İGEME, Mithatpaşa Cad. No.60, Kızılay, Ankara, Tel: 312 – 417 22 23, Fax: 312 – 417 22 33, e-mail: igeme@igeme.org.tr, internet: <http://www.igeme.org.tr>

49. İhracat İşlemlerinin Çeşitli Aşamalarında Başvurulacak Yardımcı Kuruluşlar Hangileridir?

Dış Ticaret Müsteşarlığı: Dış ticaret mevzuatının belirlenmesi, dış ticaret politikalarının tespitine yönelik çalışmaların yapılması, ihracat ve ithalatın usul ve esaslarının saptanması, ikili ve çok taraflı ticari ilişkilerin düzenlenmesinin yanısıra standart kontrollerin yapılması, yurtdışı teşkilat aracılığı ile iş çevrelerine servis verilmesi ve benzeri görevleri yüklenmiştir.

Hazine Müsteşarlığı: İhracatta ve ithalatta ödeme şekillerinin belirlenmesi, mal bedelinin tahsili veya ödenmesine ilişkin işlemlerin kambiyo mevzuatı uyarınca izlenmesi ve sonuçlandırılmasının usul ve esaslarını belirlemektedir.

İhracatı Geliştirme Etüd Merkezi: Türkiye ihracatının geliştirilmesi ve sağlıklı bir yapıya kavuşturulması temel amacıyla kurulmuş ilk ve tek kamu kuruluşudur.

İhracatçı Birlikleri: İhracatçıları teşkilatlandırmak suretiyle ihracatı artırmak, ihracatçıların mesleki faaliyetlerini ve ilişkilerini tanzim etmek, Dış Ticaret Müsteşarlığının vereceği görevleri ifa etmektir.

Gümrük Müsteşarlığı: Dış ticaret mevzuatı hükümleri uyarınca, çıkış ve giriş işlemlerini düzenleyen gümrük mevzuatının uygulanmasını sağlamaktadır.

Zirai Karantina Teşkilatı, Veteriner Müdürlükleri ve Tarım İl Müdürlükleri: Ülkemiz menşeli tarım ürünlerinin, hayvan ve hayvansal maddelerin ihracatında sağlık belgelerini düzenlemektedirler.

Ticaret Odaları, sanayi Odaları, Ticaret ve Sanayi Odaları: Dış Ticarete kullanılan ve uluslararası nitelik taşıyan belgelerin düzenlenmesi ve onaylanmasında yetkili kuruluşlardır.

Bankalar ve Özel Finans Kurumları: Dış ticaret işlemlerinde, alıcı ve satıcı arasında vesaiklerin iletişimi ve ödemelerin gerçekleşmesinde aracılık yapmaktadırlar. Kambiyo mevzuatı kapsamında ihracat bedellerinin getirilmesi ve bozdurulmasında yardımcı kuruluşlardır.

Maliye Bakanlığı – Gelirler Genel Müdürlüğü, Vergi Daireleri: 3065 Sayılı Katma Değer Vergisi (KDV) Kanunu'nun 11 inci maddesinde ihracat teslimleri ve bu teslimlere ilişkin

hizmetler ile yurtdışındaki müşteriler için yapılan hizmetler KDV'den istisna edilmiş olup, ilgili kurumlarca yürütülür.

KAYNAKLAR

İhracat Mevzuatı, 2004, Ankara, İGEME, Mithatpaşa Cad. No.60, Kızılay, Ankara, Tel: 312 – 417 22 23, Fax: 312 – 417 22 33, e-mail: igeme@igeme.org.tr, internet: <http://www.igeme.org.tr>

İhracatçının Başvuru Rehberi, 1997, Ankara, İGEME, Mithatpaşa Cad. No.60, Kızılay, Ankara, Tel: 312 – 417 22 23, Fax: 312 – 417 22 33, e-mail: igeme@igeme.org.tr, internet: <http://www.igeme.org.tr>

50. İhracat İşlemlerinde KOBİ'lere Yönelik Çeşitli Hizmetler Veren Kuruluşlar Hangileridir?

İGEME – İHRACATI GELİŞTİRME ETÜD MERKEZİ

VERİLEN HİZMETLER

Araştırma ve Geliştirme

İGEME tarafından yürütülen araştırma-geliştirme çalışmaları bir bütün olarak yurtdışındaki ithalatçılara ve yurt içindeki ihracatçılarımıza verilen çeşitli hizmetleri kapsamaktadır. Bu amaçla, tarım ve sanayi sektörleri dış pazar araştırması çalışmalarının konusunu teşkil etmekte olup, bölgesel ve küresel gelişmelerin incelenmesi, ülke araştırmalarının yapılması araştırma faaliyetlerinin diğer boyutlarıdır. İGEME, bu kapsamda hazırladığı Dış Pazar araştırmaları ile sektörün Türkiye'deki durumu, üretim, kapasite, standartlar, ihracat potansiyeli itibariyle inceleyen, dünyadaki mevcut durumu, uluslararası ticaretteki yerini ve seçilmiş ülkeler bazında hem Türkiye'ye rakip olabilecek hem de ihraç pazarı olarak değerlendirilebilecek ülkeler itibariyle dış pazar bilgilerini ihracatçılara ulaştırmayı amaçlamaktadır. Ülke raporları ihraç pazarlarımızın çeşitlendirilmesi amacıyla hazırlanan, hedef ülkelere yönelik pazar bilgilerini içeren çalışmalardır. Dış Ticaret Mevzuatının takibi yapılmakta ve yayınlanmaktadır. Ayrıca "İhracatta Pratik Bilgiler" adlı yayınlarda ihracatçılara dış ticaretle ilgili genel konularda bilgileri kolay anlaşılır şekilde veren kitap olarak hazırlanmaktadır. Araştırma çalışmaları zaman zaman JETRO (Japonya), CBI (Hollanda) ve ITC ile işbirliği içinde entegre projeler halinde yürütülmektedir. Ayrıca Türk ihracatçısına, ihracat mevzuatı ve prosedürlerini en son şekli ile duyurmak ve bu amaçla yayınlar hazırlamak son yıllarda önemi giderek artan çalışmalardır.

Ürün ve sektörler bazında hazırlanan İngilizce dilindeki yayınlar, CBI ve JETRO gibi kuruluşlarla yürütülen ürün bazında entegre ihracatı geliştirme projeleri, bu projeler kapsamında sağlanan ürün adaptasyonu, danışmanlık, tanıtım hizmetleri ve seminerler organize edilmesi, sürdürülen çalışmaların geliştirme boyutunu teşkil etmektedir. Ürünler ve sektörler bazında ihracatçılara yurtdışı, ithalatçılara yurtiçi hakkında hızlı bir şekilde bilgi verilmesi, geliştirme çalışmalarının diğer önemli boyutunu oluşturmaktadır.

Eğitim

İGEME'nin ihracatçı firma ve kuruluşlara sunduğu hizmetler arasında dış ticaret konusunda düzenlenen kurs, seminer ve workshop şeklindeki eğitim faaliyetleri ağırlıklı olarak yer almaktadır. Dış ticaret ile ilgili kuruluşlarda çalışan elemanların bu alandaki bilgi ve becerilerini geliştirmek, dış ticaretin hedeflenen düzeye ulaştırılmasında ve sağlıklı bir yapıya kavuşturulmasında gereksinim duyulan nitelikli işgücünün yetiştirilmesine katkıda bulunmak amacıyla Dış Ticaret Eğitim Programları düzenlenmektedir. Bu eğitim programlarının yanı sıra ihracatımızın geliştirilmesinde yararlanılabilecek “ek olanaklar”ın tanıtıldığı ya da Türkiye ihracatı için önem arz eden belirli ürünler/pazarlar hakkında ayrıntılı bilgilerin aktarıldığı güncel konu ve gelişmelere ağırlık veren seminerler/paneller de düzenlenmektedir.

Ticari Bilgi

İGEME'nin en temel işlevlerinden biri de, ticari alanda gereksinim duyulan hızlı, zamanında ve doğru bilgi akışının sağlanması ve dışa açılmasında gerekli olan pazar bilgilerinin en kısa sürede Türk ihracatçısına iletilmesidir. Merkezimiz kullanıcılarına değişik ortamlarda hizmetler sunabilmek için Compact Disc ortamında tanıtım materyalleri hazırlamakta olup, ticari bilgi temini ve sunumuna ilişkin altyapısını da tamamlamıştır. Ayrıca İnternet kanalıyla gerek yurtiçine gerek yurtdışına hizmet verilmektedir.

Tanıtım

İGEME ihracatçılarımızla yabancı ithalatçıların doğrudan temasını sağlamak, tanıtım ve yeni iş olanakları yaratmaya yönelik faaliyetlerini geliştirmek ve etkinleştirmek amacıyla uluslararası fuarlara katılım faaliyetlerini gerçekleştirmektedir. Ayrıca merkez çeşitli basılı ve görsel tanıtım materyali hazırlamaktadır. Bu tanıtım materyallerinin gerek Türkiye'nin yurtdışı temsilcilikleri, gerekse İGEME benzeri kuruluşlar, yabancı ticaret ve sanayi odaları kanalı ile yaygın dağıtım yapılmaktadır.

Uluslararası İlişkiler

Yurt dışındaki İGEME benzeri ulusal ve uluslararası kuruluşlar ile ortak çalışmalar geliştirerek ekonomik işbirliğine katkıda bulunmaktadır. Türk ihracatçısının gereksinim duyduğu ticari bilgilerin önemli bir bölümü ITC'den (Uluslararası Ticaret Merkezi) temin edilmektedir. Benzer şekilde Hollanda'nın İthalatı Geliştirme Kuruluşu CBI ile yoğun bir işbirliği geliştiren İGEME, ilk yurtdışı ofisini bu kuruluşun teknik ve mali desteği ile Rotterdam'da açmıştır. Aynı türde desteklerden yararlanmak amacıyla Japonya'nın Dış Ticareti Geliştirme Kuruluşu JETRO ile de benzer işbirliği faaliyetlerini sürdürmektedir.

Balkan Ticareti Geliştirme Merkezi

İGEME 1999 yılı başından itibaren Balkan Ticareti Geliştirme Merkezi görevini de yürütmektedir. Bu çerçevede, Balkan Ülkelerinde yerleşik dış ticareti geliştirme kuruluşları ile işbirliği içerisinde, Balkan bölgesinin ekonomik açıdan refah düzeyinin yükseltilmesi temel ilkesiyle Balkan Ülkeleri bu bölgedeki ticari ilişkilerin geliştirilmesine yönelik olarak faaliyetler tasarlamakta ve yürütmektedir.

İGEME, söz konusu merkezin daimi sekreteryasını yürütmekte olup, bir Web Sitesi oluşturmuş ve üye ülkelerde seminerler düzenlenmesi bir bülten yayınlanması gibi pek çok vb. faaliyetlerin koordinasyonu sorumluluğunu da üstlenmiştir.

Devlet Yardımları

Pazar Araştırması ve Eğitim Yardımının uygulanması konusunda görevlendirilmiş olup, söz konusu desteklerin yaygın bir şekilde tanıtımını yapmakta, başvuruları değerlendirmekte ve sonuçlanan projeleri Dış Ticaret Müsteşarlığının onayına sunmaktadır.

Yayın

Araştırma ve geliştirme çalışmalarının sonuçlarının ve ticari bilgilerin ilgili Türk iş çevrelerine etkin bir şekilde aktarılmasında yayın faaliyetlerine büyük önem veren İGEME, yurt dışındaki iş çevrelerine ülkemizi, ihraç ürünlerimizi ve üretici/ihracatçı firmalarımızı tanıtan yayın faaliyetlerinde bulunmaktadır. Yurtiçine ve yurtdışına yönelik hazırlanan yayınlar ve içerdiği konuların özeti ise;

İGEME Dış Ticaret Bülteni: Dış ülkelerdeki ihaleler, borsa/hal fiyatları, ithalat, temsilcilik ve ortak girişim /yatırım talepleri, uluslararası fuar haberleri gibi bilgileri içeren günlük olarak yayınlanmakta ve abonelere dağıtımı yapılmaktadır.

İhracat ve İthalat Mevzuat: Dış Ticarete ilişkin kanun, karar ve yönetmelikler ile diğer mevzuatı içermektedir.

İhracatta Pratik Bilgiler: İhracatta fiyatlandırma, ihracat prosedürleri, gümrükte istenen belgeler, ödeme şekilleri v.b. ihracatın değişik aşamalarında gereksinim duyulan pratik bilgileri “İhracatta Pratik Bilgiler” adlı bir seri el kitapçığı olarak yayınlamaktadır.

Ürün/Pazar Araştırmaları; İhracat potansiyeli olan ürünlerde Türkiye'nin üretimi, ihracatı ve dünya ithalatının incelendiği, hedef pazarlar hakkında özlü bilgiler ile ithalatçı adreslerini de içeren yayınlardır.

Ülke Profili; Ülkemiz ihracatı açısından önem taşıyan seçilmiş ülkeler hakkında genel ekonomik ve ticari durum, ithalat düzenlemeleri, ticari teamüller gibi bilgilerin yanı sıra ihracatçılarımıza yararlı olabilecek adresleri de içermektedir.

Trade With Turkey; Türkiye'den ürün ve temsilcilik teklifleri, ortak girişim olanakları, ithal talepleri, ticaret istatistikleri ve ülkemiz ekonomisi ile ilgili kısa haberler gibi çok çeşitli konuları içeren 3 ayda bir yayınlanan yayındır.

Rehber ve Kataloglar; Harmonize sisteme göre sınıflandırılan Türk ihraç ürünleri ve bu ürünlerin başlıca ihracatçılarının tanıtımını amacıyla yayınlanmaktadır. Türkiye'nin üretimi, kaynakları ve dış ticareti hakkında ayrıntılı bilgi veren ve üretici/ihracatçı firmalarımızı tanıtan alt sektör katalogları hazırlanmaktadır.

Türkiye'yi Tanıtıcı Yayınlar; Türkiye'nin coğrafi, sosyal, kültürel, ekonomik, ticari ve turistik tüm yönleri ile tanıtımını amaçlayan “Turkey” adlı yayın her yıl düzenli olarak hazırlanmaktadır. Ayrıca yabancı işadamlarının ihtiyaç duyabileceği pratik bilgileri içeren “Guide For Businessmen” isimli cep kitapçığı da diğer bir periyodik yayındır.

İGEME-KOBİ İhracat Danışma Hattı: İGEME bünyesinde oluşturulan KOBİ İhracat danışma Hattı; dış ticaret mevzuatı, ihracata yönelik teşvik araçları, devlet yardımları,

İhracatın değişik aşamalarında bilinmesi gereken pratik bilgiler, uluslararası ticari uygulamalar, potansiyel pazarların araştırılması veya geliştirilmesine ilişkin ülke ve sektör bilgileri vb. konularda zamanında ve doğru bilginin temin edilebilmesi için faaliyette bulunmaktadır.

İhracat açısından önemli potansiyel arz eden illerdeki İhracatçı Birlikleri ve/veya Sanayi ve Ticaret Odaları ile yapılan protokoller çerçevesinde ilk etapta 14 ilde Temsilcilik kurulmasına karar verilmiştir. Daha sonra Merkezimize yapılan başvurular dikkate alınarak İGEME İİ Temsilciliklerinin sayısı 18 ile genişletilmiştir.

İGEME Temsilcilikleri:

1. Adana	Sanayi Odası
2. Antakya	Ticaret ve Sanayi Odası
3. Antalya	İhracatçı Birliği
4. orum	Ticaret ve Sanayi Odası
5. Diyarbakır	Ticaret ve Sanayi Odası
6. Eskişehir	Sanayi Odası
7. Gaziantep	Sanayi Odası
8. Isparta	Ticaret ve Sanayi Odası
9. Kahramanmaraş	Ticaret ve Sanayi Odası
10. Kayseri	Ticaret Odası
11. Kocaeli	Sanayi Odası
12. Konya	Sanayi Odası
13. Kütahya	Ticaret ve Sanayi Odası
14. Mardin	Ticaret ve Sanayi Odası
15. Mersin	Ticaret ve Sanayi Odası
16. Samsun	Ticaret ve Sanayi Odası
17. Trabzon	Ticaret ve Sanayi Odası
18. Uludağ	İhracatçı Birliği

İGEME Yurtdışı Ofisleri: Merkezimizin Rotterdam-Hollanda ve Lefkoşe- KKTC olmak üzere iki yurt dışı ofisi bulunmaktadır. Söz konusu ofisler gelişen dünya ticaretinde uluslararası pazarlardaki gelişmeleri daha yakından takip ederek, ivedilikle Merkezimize aktarmakta ve böylelikle ülkemiz ihracatçısının uluslararası pazarlardaki rekabet gücünün artırılmasına olumlu katkılar sağlamaktadır.

Ticaret Noktaları Programı: Birleşmiş Milletler Ticaret ve Kalkınma konferansı'nın (UNCTAD) Ticaret Noktaları Programı, ye ülkelerde KOBİ'lere ticari bilginin dağıtımı/buluşturulması yoluyla dış pazarlara açılma imkanı sunan; her türlü kağıt belge yerine bilgi ve iletişim teknolojilerince sunulan yöntemlerin kullanılmasını teşvik ederek kamu idaresi ve iş dünyasında verimliliği ve etkinliği sağlamayı amaçlayan, tüm yapı ve işlevlerinin yanı sıra KOBİ'lere yönelik olarak elektronik ticaret altyapısını da sunan ticareti kolaylaştırma merkezleri kurulmasını amaçlamaktadır. İGEME tarafından kurulan Ankara Ticaret Noktası-ATN'nin web sitesi (<http://www.tpankara.org.tr>) hizmete açılmıştır. Sitede UNTPDC-GTPNet web sitesinin Elektronik Ticari Fırsatlar (ETO) bölümünde yayımlanan alım talepleri ihracatçı firmalarımızın kullanımına sunulmuş olup, firmalarımızın da ETO sistemine talep gönderebilmeleri için EDIFACT formatında bir giriş formu bulunmaktadır.

İHRACATÇI BİRLİKLERİ

VERİLEN HİZMETLER

Bilgi Temini

Birliklerin iştiğal alanına giren konular çerçevesinde üretim, ihracat, ithalat, fiyat durumu, dış piyasadaki rakiplerimiz ve mevzuat çerçevesinde oluşturulan bilgiler güncel olarak izlenmekte olup, talep edenlere verilmektedir. Hedef ülkelerle ilgili olarak ihracatçılarımızın gereksinim duyacağı her türlü bilgi derlenmekte ve dileyen üyelerin kullanımına sunulmaktadır.

Ekonomi ve Ticaret Müşavirliklerinden Alınan Bilgiler

Yurt dışındaki Ekonomi ve Ticaret Müşavirliklerimiz tarafından periyodik olarak ulaştırılan bilgiler ve topluca alınan ithalatçı adresleri düzenli olarak İhracatçı Birliklerinin üyelerine ve ilgili kuruluşlara ulaştırılmaktadır.

Ülkemize Yapılacak Ticari Geziler

İhracatçı Birlikleri yabancı heyetlerin Türk firmalarını ziyaret etmelerini sağlamakta ve potansiyel alıcı ülke temsilcileri ülkemize davet edilmektedir.

Yurt Dışında Yapılan Araştırmalar

Türk ürünlerinin hedef pazarlardaki ihracat potansiyellerinin değerlendirilebilmesi için sözkonusu ülkelerde incelemeler yapılmakta ve bunların sonuçları ihracatçı birlikleri tarafından üyelerine duyurulmaktadır.

Eğitim ve Bilgi Alışverişi

Birliklerin iştiğal konularına giren maddelerle ilgili olarak kongre sempozyum ve toplantı gibi etkinlikler düzenlenerek sektörün bir araya gelmesi ve görüş alışverişinde bulunması sağlanmaktadır.

Karşılaşılan Sorunlarının Yetkililere Ulaştırılması

Birlikler, ihracat mevzuatının hazırlanması ve ülkemizin uluslararası düzeydeki ilişkilerinin düzenlenmesi hakkındaki çalışmalara katılmakta ve bu konudaki sektör görüş ve önerilerini Dış Ticaret Müsteşarlığı'na ve gerekiyorsa ilgili diğer kurum ve kuruluşlara arz etmektedir.

Fuar Organizasyonları

İhracatçı Birlikleri, ihracatçıların yurt dışı pazar paylarının arttırılması, yeni pazarların bulunması ve ihracat olanakları yaratılması için hedef ülkelerde düzenlenen fuarlara doğrudan ulusal katılım organizasyonu gerçekleştirdiği gibi, firmaların ulusal katılım organizasyonu ya da bireysel olarak katılabilecekleri diğer önemli fuarları da üyelerine duyurmaktadır.

TÜRKİYE İHRACATÇILAR MECLİSİ

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM), Bakanlar Kurulu'nun 5 Temmuz 1993 tarihinde aldığı 93/4616 sayılı kararla kurulmuştur.

Türkiye ihracatının özel sektör cephesinin en üst örgütü olan TİM;

- Özel sektör adına bütün ihracatçıları,
- Bugün faaliyette bulunan 58 İhracatçı Birliğini,
- İhracatçı Birliklerine hizmet veren 13 Genel Sekreterliği,
- İcra Komitesi, madde bazında dengeli bir ağırlığa sahip olduğundan bütün ihracat kalemlerini, temsil etmektedir.

TİM;

- İhracatçıların ortak sorunlarına çözüm aramayı,
- İhracatçıların sorunlarının tartışıldığı bir platform olmayı,
- Kamu ve özel sektör kuruluşları ile ihracatçılar ve karar vericiler arasında koordinasyonu sağlamayı,
- İhracatın geliştirilmesi ve sorunlarının çözülmesi yolunda politikalar oluşturmayı,
- İhracatçıları yurtiçinde ve yurtdışında üst düzeyde temsil etmeyi görev edinmiştir.

İKV (İktisadi Kalkınma Vakfı)

VERİLEN HİZMETLER

Bilgi Temini

Gümrük Birliği'nin işleyişiyle ilgili olarak firmaların sorularını yanıtlamakta ve sorunlarına çözüm üretmektedir. Türk firmalarının AB ülkelerine yaptıkları ihracatta karşılaştıkları spesifik sorunların tespit etmekte ve bu sorunların "Türkiye-AB Gümrük Birliği Ortak Komitesi" toplantılarında görüşülmesini sağlamaktadır.

İşbirliği Programları

AB'nin KOBİ'lere yönelik işbirliği programı olan Europartenariat'ın Türkiye'deki organizasyonu ile aynı sistem çerçevesinde Medpartenariat programının Türkiye organizasyonunu yürütmektedir.

Eğitim

AB, Tek Pazar ve Gümrük Birliği alanlarında firmalara düzenli bilgi akışını sağlayan birimlerin ilgili konularda eğitimini gerçekleştiren "Bilgi Ağı Projesi"nde, küçük ve orta ölçekli firmalara bilgi ulaştıracak dağıtım birimlerindeki personelin yurt içi ve yurt dışı eğitim programları aracılığı ile AB ve Gümrük Birliği alanındaki eğitimi gerçekleştirilmektedir.

KOSGEB (Küçük ve Orta Ölçekli Sanayi Geliştirme ve Destekleme Başkanlığı)

Amacı

KOSGEB; küçük ve orta ölçekli sanayi işletmelerinin teknolojik yeniliklere süratle uyumlarını sağlamak, rekabet güçlerini yükseltmek ve ekonomiye katkılarını ve etkinliklerini artırmak amacıyla 3624 sayılı Kanunla 20 Nisan 1990 tarihinde kurulmuştur.

Tanımı

KOSGEB, Sanayi ve Ticaret Bakanlığı ile ilgili bir Kamu Kuruluşu olup, tüzel kişiliğe haiz ve bütün işlemlerinde özel hukuk hükümlerine tabidir.

VERİLEN DESTEKLER

Özelleştirme Sosyal Destek Projesi: Bu projenin amacı, işsizlerin küçük ölçekli işletme kurmak için gerekli yatınlık ve beceriye sahip olup olmadıklarını tayin etmelerine yardımcı olmak ve yeterli bulunan kişilerin gerekli iş planlarını geliştirmek, iş yerini açmak ve başarıyla devam ettirmek konusunda yardımcı olunmasıdır.

Fon ve/veya Sermaye Yönetimi: KOBİ'lerimizin finansal destek araçlarından daha yaygın ve etkin yararlanmalarının sağlanması amacıyla, kredi ve teminat sorunları giderilmeye çalışılmakta, alternatif finansman araçlarından yeterince yararlanabilmeleri için gerekli sistem ve alt yapı çalışmaları yapılmaktadır.

Patent, Faydalı Model, Endüstriyel Tasarım Desteği: İşletmeler tarafından ürünlerini geliştirmeye yönelik olarak yapılan çalışmalar neticesinde, patent belgesi, faydalı model belgesi veya endüstriyel tasarım tescili ile sonuçlanan bir buluş veya tasarımın ortaya çıkartılması amacı ile; İşletmelere, Patent, Faydalı Model Belgesi veya Endüstriyel Tasarım Tescili Belgesi almaları için geri ödemesiz destek sağlanmasıdır.

Ortak Kullanım Amaçlı Makine-Teçhizat Desteği: İşletmeler arası ortaklık ve işbirliği kültürünü geliştirmek, verimliliklerini ve üretimlerini artırmak, ürün kalitelerini yükseltmek ve işletmeleri ihracata yönlendirmek amacıyla; işbirliği yapılan İşletme/Meslek Kuruluşlarına faizsiz geri ödemeli Makine-Teçhizat Desteği verilerek, Ortak Kullanım Atölyeleri (ORTKA), Ortak Kullanım Laboratuvarları (ORTLAB) ve Ortak Kullanım Eğitim Merkezleri (ORTEM) kurulmasıdır.

Nitelikli Eleman İstihdamı Desteği: İşletmelerin teknolojik düzeyinin yükseltilmesi, ürün kalitesinin ve yeni ürünlerin geliştirilmesi, verimliliğin artırılması ve yurtiçi ve yurtdışı pazarlarda rekabet gücünün artırılmasının sağlanması amacıyla; işletmelerin fakülte ve dört yıllık yüksekokul mezunu ve iki yıllık yüksekokul mezunu nitelikli eleman istihdamına geri ödemesiz destek verilmesidir.

Yabancı Danışman Desteği Programı: İşletmelere ve hizmet kuruluşlarına Teknik ve İdari konularda danışmanlık hizmeti verilmesi ile sorun analizi ve çözüm önerileri getirilmesi amacıyla; KOSGEB ve NMCP-Netherland Management Corporation Programme (Hollanda Yönetim Danışmanlığı Programı) Kuruluşu arasında imzalanan protokol çerçevesinde ücretsiz danışmanlık hizmeti verilmesidir.

Bilgi Ağları ve E-İş Desteği: İşletmelerin dünya pazarlarına açılmaları, rekabet düzeylerini yükseltmeleri, internet hizmetlerinden faydalanarak internet kültürünü geliştirmeleri, KOBİNET'in sağladığı hizmetlerden etkin ve yaygın olarak yararlanmaları işletmelerin sayısallaştırılması, Bilgi Ağları ve E-İş Desteği kapsamında, adım adım E-Ticarete

geçilmesine ve donanım, iletişim, servis, sunum, yazılım, yazılım geliştirme danışmanlık ve tanıtım konularında geri ödemesiz destek sağlanmasıdır.

Teknoloji Araştırma ve Geliştirme Desteği: İşletmelerin ulusal ve uluslararası platformlarda rekabet edebilecek teknolojik düzeyde kurulması ve geliştirilmesini temin etmek için teknoloji araştırma ve geliştirme faaliyetlerinin arttırılması amacı ile; bilim ve teknolojiye dayalı yeni fikir ve buluşlara sahip küçük ve orta ölçekli sanayi işletmeleri ile bir proje fikrine sahip girişimcilere destek verilmesidir.

Bilgisayar Yazılımı Desteği: Bilgisayar teknolojisinin artan bir hızla gelişimi ve kullanım alanlarının giderek yaygınlaşmasından dolayı işletmelerin, ulusal ve uluslararası platformlarda rekabet güçlerini arttırmaları ve kalite düzeylerini yükseltmeleri amacı ile işletmelere geri ödemesiz Bilgisayar Yazılımı Desteği verilmesidir.

Yurtdışı Pazar Araştırma Desteği: İşletmelerin uluslararası pazarlardan pay alabilmeleri için ihtiyaç duydukları yurtdışı pazar araştırmalarının, İşletmeler, Sektörel Kuruluşlar veya Meslek Kuruluşları tarafından, bir iş planı çerçevesinde gerçekleştirilmesi amacıyla yapılacak çalışmalara destek sağlanmasıdır. Bu çalışmalar için sağlanacak destek geri ödemesizdir.

İhracat Amaçlı Yurtdışı İş Gezisi (İYİG) Katılım Desteği: İşletmelerimizin ihracat, teknik/teknolojik ve ortak yatırım, mali ve benzeri işbirliği imkanları için araştırma, potansiyel ithalatçı işletme temsilcileri ile doğrudan ikili iş görüşmeleri yapma, tüketici tercih ve ürün fiyat düzeyi hakkında yerinde tespit, ekonomik yapı, sanayi durumu ile ilgili bilgi edinme ve böylece uluslararası işbirliği ortamına açılabilmesi amacıyla KOSGEB tarafından yıllık olarak hedef pazar ve ürün / ürün grupları bazında belirlenecek ülkelere, KOSGEB tarafından organize edilecek İYİG Programlarına katılmaları hususunda destek sağlanmasıdır. İşletmelere ve SDS'lere İYİG Programlarına katılım için sağlanan geri ödemesiz destekleri kapsar.

Milli Katılım Düzeyindeki Yurtdışı Fuarlara Katılım Desteği: İşletmelerin; uluslararası pazarlara giriş ve yurtdışı pazar paylarını artırma, rakiplerini tanıma, yeni ürünler ve teknolojiler hakkında bilgi edinme ve ürünleri için marka imajı oluşturmalarını teminen, Ülkemiz milli katılımının gerçekleştirileceği ülkelerde düzenlenen yurtdışı fuarlara katılımlarına destek sağlanmasıdır. İşletmelere, Milli Katılım Düzeyindeki Yurtdışı Fuarlara katılımları için sağlanan geri ödemesiz destekleri kapsar.

Milli Katılım Dışındaki Yurtdışı Fuarlara Katılım Desteği: İşletmelerin; uluslararası pazarlara girme ve yurtdışı Pazar paylarını artırma, rakiplerini tanıma, yeni ürünler ve teknolojiler hakkında bilgi edinme ve ürünleri marka imajı oluşturmalarını sağlamak amacıyla milli katılım dışında kalan yurtdışı fuarlara katılımlarına destek sağlanmasıdır. Milli Katılım Dışındaki Yurtdışı Fuarlara katılımları için verilen destek geri ödemesizdir.

Yurtdışı Daimi Sergi (Show-Room) Katılım Desteği: İşletmelerin belirlenen hedef ülkelerde firma ve ürünleri tanıtmaya ve bu pazarlarda sürekliliklerini koruma, marka imajı oluşturma, ve uluslararası pazarlarda yer almaları amacıyla yurtdışında düzenlenen daimi sergilere 6 ayda bir değerlendirilmek üzere en fazla 1 yıl süreyle ürün sergileme amaçlı katılımlarına destek sağlanmasıdır. İşletmelere ve SDS'lere, Yurtdışındaki Daimi Sergilere katılmaları için verilen geri ödemesiz destekleri kapsar.

Yurtiçi Uluslararası Sanayi İhtisas Fuarlarına Katılım Desteği: İşletmelerin; yurtiçi ve

yurtdışı pazar paylarını arttırma, rakiplerini tanıma, yeni ürünler ve teknolojiler hakkında bilgi edinme ve ürünleri için marka imajı oluşturmalarını teminen, Sanayi ve Ticaret Bakanlığı tarafından yayınlanan, Yurtiçinde Fuar Düzenlenmesine Dair Yönetmelik kapsamında düzenlenen ve her yıl Resmi Gazete' de duyurulan Yıllık Yurtiçi Fuar Takvimi Tebliği' nde yer alan Yurtiçi Uluslararası Sanayi İhtisas Fuarlarına ve İzmir Enternasyonal Fuarına katılımlarına destek sağlanmasıdır. İşletmelere, Yurtiçi Uluslararası Sanayi İhtisas Fuarlarına ve İzmir Enternasyonal Fuarına katılımları için sağlanan geri ödemesiz destekleri kapsar.

Yurtiçi KOSGEB Bölgesel Fuarlarına Katılım Desteği: KOSGEB tarafından yapılacak bölgesel ve sektörel bazlı pazar araştırma ve analiz çalışmaları sonucunda elde edilen veriler ve Meslek Kuruluşları ile yapılacak işbirliği çalışmaları çerçevesinde tespit edilecek bölgelerde belirlenecek sektör ve ürün/ürün grupları için, KOSGEB tarafından, en az 5.000 (beş bin) metrekairelik stant alanını kapsayacak şekilde düzenlenecek olan yurtiçi bölgesel fuarlara İşletmelerin katılımlarına destek sağlanmasıdır. İşletmelere, KOSGEB Yurtiçi Bölgesel Fuarlara katılımları için sağlanan geri ödemesiz destekleri kapsar.

İhracata Yönlendirme Desteği: İşletmelerin uluslararası pazarlarda rekabet edebilmeleri ve dünya pazarlarından pay alabilmelerini teminen pazar araştırma ve ihracatı geliştirme konusunda faaliyet gösteren şirketlerden hizmet alarak gerçekleştirecekleri çalışmalara destek sağlanmasıdır. İşletmelerin ihracat yapabilmeleri için ihtiyaç duydukları; hizmet satın almalarına sağlanan geri ödemesiz destekleri kapsar.

Marka Oluşturma Ve Tanıtım Desteği: İşletmelerin marka imajı oluşturmalarının özendirilmesi, ürünlerinin kendi markalarıyla ulusal ve uluslararası pazarlarda tanınmaları ve tutunmalarının sağlanması, ürünlerindeki katma değerini yükseltilmesi vb. amaçlarla yurtiçi ve yurtdışında tanıtım amaçlı gerçekleştirecekleri çalışmalara destek sağlanmasıdır. Bu destek geri ödemesizdir.

İş Geliştirme Merkezi Desteği Bu desteğin amacı; yerel ekonomik ve sosyal gelişmeye katkıda bulunmak üzere kurulmuş İş Geliştirme Merkezlerinin (İŞGEM) etkinlik ve verimliliğinin artırılmasına yönelik desteklerdir.

Yeni Girişimci Desteği: Bu desteğin amacı: Ekonomik kalkınma ve istihdam sorunlarının çözümünün temel faktörü olan girişimciliğin desteklenmesi, yaygınlaştırılması ve başarılı İşletmelerin kurulmasını sağlamak amacıyla yeni girişimcilere finansal destek sağlanmasıdır.

Genel Eğitim Programları Ve Eğitim Desteği: İşletmelerin rekabet güçlerini uluslararası düzeye ulaştırmak, istihdam ettikleri işgücünü yeni ve ileri teknolojileri uygulayacak mesleki standartlara uygun kalitede bilgi, beceri ve davranışlara sahip nitelikli insan gücü düzeyine yükseltmektir.

KOSGEB Danışmanlık Desteği: Danışmanlık Desteği, İşletmelerin ve girişimcilerin ihtiyaç duydukları bilgi, deneyim ve becerilerin temini amacı ile "KOSGEB Danışman Envanteri"nde bulunan serbest meslek erbabı ve her türlü şirket statüsündeki danışmanlık kuruluşları ve bu alanda faaliyet gösteren üniversiteler, kamu kuruluşları ile vakıf ticari işletmelerden satın alacakları danışmanlık hizmetlerinin belli bir bölümünün finansmanına yönelik olarak KOSGEB tarafından yapılacak geri ödemesiz bir destektir.

TİKA (Başbakanlık -Türk İşbirliği ve Kalkınma Ajansı)

VERİLEN HİZMETLER

Yayımlar

Ülkelerin ekonomik yapılarının incelenmesi ve sektörel önceliklerin belirlenmesi amacıyla her ülkenin profilleri hazırlanmakta ve sektör araştırmaları yapılmaktadır.

Eğitim Kültür ve Sosyal İşbirliği

Türk dilinin konuşulduğu Cumhuriyetler ve Türkiye'ye komşu ülkeler olmak üzere gelişme yolundaki ülkelerle eğitim, kültür ve diğer sosyal konulardaki alanlarda işbirliği kurulması ve geliştirilmesi çalışmalarında faaliyetleri bulunmaktadır.

Ekonomik Ticari ve Teknik İşbirliği

Gelişme yolundaki ülkelerin serbest piyasa ekonomisine geçiş süreci içinde ihtiyaç duyacakları programların hazırlanması bankacılık, finansman faaliyetleri, sigorta, dış ticaret, istatistik, bütçe ve vergi sistemi konularında yardımcı olunması, ekonomik, ticari ve teknik alanlarda bu ülkelerin kalkınma hedef ve ihtiyaçlarına uygun işbirliği program ve projelerinin hazırlanması veya uygulamasının koordinasyonunun sağlanması faaliyetlerinde bulunmaktadır.

TOBB (Türkiye Ticaret, Sanayi, Deniz Ticaret Odaları ve Borsalar Birliği)

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği temel görev hizmetlerinin yanı sıra özel sektör üyelerine yönelik aşağıda belirtilen faaliyetleri yürütmektedir.

TOBB;

- TIR Karnesi ile geçiş belgesi taleplerini karşılamakta;
- ATA Karnesi düzenlenmekte;
- EAN barkod sistemini yürütmektedir.
- Menşe Şahadetnamesi ile Dolaşım Belgesinin basımını gerçekleştirmekte,
- Kapasite Raporu düzenlemekte,
- Ticaret Sicili Gazetesi'ni yayınlamakta,
- Türk ve yabancı firmalar arasında çıkan ihtilaflarda yardımcı olmakta,
- TOBB Tahkimi çalışmalarını yürütmektedir.

VERİLEN HİZMETLER

Bilgi Hizmetleri

İşletmelerin uluslararası rekabet ortamında daha bilinçli ve bilgili olarak yatırım, üretim, ticaret ve/veya işbirliği yapabilme olanaklarına kavuşabilmeleri, bunun yanında Türkiye'nin yurt dışında daha etkin tanıtımına katkıda bulunmak ve yabancı yatırımcıları da ülkemize çekmek amacıyla internet servisleri kurulmuştur.

İş İmkanları ve İşbirliği Bilgi Ağları

TOBB; KOBİ'lerin dünya ekonomisi ile entegrasyonunu, sağlamak amacıyla Avrupa Birliği Komisyonu XXIII. Genel Müdürlüğü'nün KOBİ'lerin ticari, teknik ve mali konularda sınırötesi işbirliği yapmalarına yardımcı olmak için kurduğu işbirliği ağlarından BC-NET(AB İşletmelerarası İşbirliği Ağı) ve BRE (AB İşletmelerarası İşbirliği Merkezi) adlı işbirliği ağlarına üyedir. Söz konusu müdürlük, bu işbirliği ağları ile sınırötesi işbirliği yapmak isteyen işletmelerin işbirliği tekliflerini bu işbirliği ağlarına iletmektedir. Ayrıca, her ay çıkarılan "Ekonomik Forum" adlı derginin ekinde "İşbirliği Teklifleri ve Dış Ticaret Talepleri Bültenlerini" hazırlamaktadır. Ayrıca BC-NET'in öngördüğü tarzda bir yerel danışmanlar ağı oluşturulmuştur. ICC/IBCC-NET (Milletlerarası Ticaret Odası / Odalar Arası Bilgi Değişim Sistemi) ve ABCINFOS (Balkan Odaları Birliği Bilgi Değişim Ağı) altında çeşitli işbirliği olanakları oluşturulmuştur.

Çeşitli kanallardan TOBB'a ulaşan yurt dışı ihaleler 40 adet odaya iletilmekte ve İnternet vasıtasıyla işadamlarına duyurulmaktadır. Türk girişimcileri, TOBB Bilgi Hizmetleri Merkezine başvurarak yurt dışında TOBB'un İnternet servisleri içinde duyurulmaları ve böylece çeşitli iş/işbirliği olanaklarına ulaşmaları mümkün olabilmektedir.

Veritabanları ve Bilgi Erişim

Talep üzerine; imalatçı firmalar, Türkiye'deki yabancı sermayeli şirketler, Türkiye'deki İhracatçı firmalar ile ilgili bilgiler verilmektedir.

Kütüphane ve Belge

Avrupa Birliği ile ilgili yayınlara ağırlık vererek, kamu ve özel sektörden gelen araştırmacıların ve işadamlarının bilgi ve kaynak ihtiyacını karşılamaktadır.

Uluslararası İlişkilerle İlgili Faaliyetleri

Türk özel sektörünün, uluslararası düzeyde ilişkilerini geliştirmek ve yeni ilişkilerini geliştirmek ve yeni ilişkiler tesis edilmesini sağlamak amacıyla;

- Yurtdışından heyet ziyaretlerini düzenlemekte ve yabancı iş adalarının ilgili Türk işadamları ve kuruluşlarla temaslarını temin etmekte,
- Ayrıca yurtdışına heyet ziyaretleri düzenlemekte ve yabancı ülkelerde ilgi sektör temsilcileri ile temasları düzenlemekte,
- Yabancı ülkelerde muadil kuruluşlarla müşterek Odalar ve Ekonomik İşbirliği Komitelerini kurmakta ve yürütmekte,

Türk Özel Sektörü'nü temsilen, uluslararası Ticaret Odası ICC, Avrupa Odalar Birliği ASCAME, ECO ve İslam Ticaret ve Sanayi Odaları, Balkan Odaları Birliği ABC, Karadeniz Odalar Birliği, OECD İş ve Sanayi Danışma Komitesi BİAC gibi kuruluşların çalışma ve faaliyetlerine aktif olarak iştirak etmektedir.

DEİK (Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu-İş Konseyleri)

Türk ekonomisinin dünya ekonomisine entegrasyonuna katkıda bulunabilmek için, sanayi işbirliği başta olmak üzere, dış ticaretin ve ekonomik ilişkiler ağının genişletilmesi, hizmet sektörlerinin yurtdışına açılması konularında yeni pazar olanaklarını değerlendirmektedir. DEİK iki taraflı İş Konseyleri aracılığı ile faaliyet göstermektedir. İş Konseyleri'nin görevi, Konsey kurulan ülke ile ekonomik ve ticari ilişkileri geliştirmektir. Bu amaçla DEİK, söz konusu ülkede iş dünyasını temsil niteliğini haiz bir muatap kuruluş ile işbirliği yapmaktadır. Ayrıca DEİK tarafından periyodik olarak yayımlanan Türkçe ve İngilizce bültenlerle Türk ve yabancı iş çevrelerine bilgi sağlanmaktadır.

TOSYÖV (Türkiye Orta Ölçekli İşletmeler Serbest Meslek Mensupları ve Yöneticiler Vakfı)

VERİLEN HİZMETLER

Bilgilendirme

TOSYÖV kendi içinde oluşturduğu birim ve profesyonel danışmanlarla KOBİ'lere yönelik olarak bilgi akışını sağlamaktadır.

Finansman

Yapılabilirlik projesi olup da, sadece teminat yetersizliği nedeniyle banka kredisi alamayan KOBİ'lere, bu teminat sıkıntısını aşmalarına yardımcı olmak amacıyla KGF kurulmuş olup, konu ile ilgili olarak TOSYÖV'den yardım alınabilmektedir.

Uluslararası İlişkiler

TOSYÖV üyesi bulunduğu uluslararası kuruluşlarla (EMSU-Avrupa Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeler Birliği, WAMSE- Dünya Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeler Asamblesi, CESCE-KOBİ Danışmanlık Hizmetleri Avrupa Komitesi ve RKW-Almanya Produktivite Merkezi) KOBİ'lerin dünya pazarlarına girebilmesi için yardımcı olmaktadır.

Eğitim

“KOBİ Eğitim ve Danışmanlık Hizmetleri Koordinasyon Projesi” KOBİ'lere ulusal ve uluslararası eğitim seminerleri düzenleyerek bilgilendirmektedir.

Danışmanlık

Eğitim çalışmaları içinde yer alan “Girişimcilik Eğitim Semineri” ve “Girişimcilik Günleri” ile KOBİ'lere yabancı sermaye, yabancı ortak, dış pazarlar gibi bir çok konuda bilgi verilmektedir. Firmaların talepleri doğrultusunda “Dış Ticaret Elemanı Yetiştirme”, “Dış Ticaret Yöneticilerini Bilgilendirme”, “Dünya ve Özellikle AB'nin Türkiye'ye Bakış Açısı” ve “Artık İhracat Değil Pazarlama” konulu seminer programları düzenlemektedir.

Yayın

TOSYÖV Danışmanlık Hizmetleri Projesi altında 70’i aşkın yerli ve yabancı uzmanlarıyla KOBİ’lere hizmet vermektedir. Ayrıca hukuk ve mali müşavirlerimiz konularıyla ilgili olarak KOBİ’lerin problemlerini çözmelerine yardımcı olmaktadır. TOSYÖV, KOBİ’lere yönelik olarak “Girişim” adlı ihtisas dergisi hazırlamaktadır. Bu dergide yapmış olduğu çalışmaların sonuçlarını da okuyucularına iletmektedir.

Ayrıca TOSYÖV’ün kütüphanesinde kendi yayınlarının yanı sıra, diğer ülkelerden gelen çeşitli yayınlar yer almaktadır.

TÜRK EXİMBANK (TÜRKİYE İhracat Kredi Bankası)

Türkiye İhracat Kredi Bankası A.Ş./Türk Eximbank, 31 Mart 1987 tarihli Resmi Gazete’de yayınlanan 3332 sayılı Kanun’un verdiği yetkiye istinaden 21 Ağustos 1987 tarihli Resmi Gazete’de yayınlanan 87/11914 sayılı Bakanlar Kurulu Kararı ile kurulmuştur.

Türk Eximbank’ın temel amacı; ihracatın geliştirilmesi, ihraç edilen mal ve hizmetlerin çeşitlendirilmesi, ihraç mallarına yeni pazarlar kazandırılması, ihracatçıların uluslararası ticarete paylarının artırılması ve girişimlerinde gerekli desteğin sağlanması, ihracatçılar ile yurt dışında faaliyet gösteren müteahhitler ve yatırımcılara uluslararası piyasalarda rekabet gücü ve güvence kazandırılması, yurt dışında yapılacak yatırımlar ile ihracat maksadına yönelik yatırım malları üretim ve satışının desteklenerek teşvik edilmesidir.

Türkiye’de ihracatın kurumsallaşmış tek asli teşvik unsuru olan Türk Eximbank, bu amaca yönelik olarak ihracatçıları, ihracata yönelik üretim yapan imalatçıları ve yurt dışında faaliyet gösteren müteahhit ve girişimcileri kısa, orta ve uzun vadeli nakdi ve gayri nakdi kredi, sigorta ve garanti programları ile desteklemektedir. Türk Eximbank’ın, gelişmiş birçok ülkenin resmi destekli ihracat kredi kuruluşlarından farklı olarak kredi, garanti ve sigorta işlemlerini aynı çatı altında toplamış olması, ihracatçı firmalara verilen hizmetlerde bir bütünlük oluşturulmasına imkan tanımaktadır.

Türk Eximbank 2002 yılında 2,3 milyar ABD Doları tutarında nakdi kredi desteği ve 2,7 milyar ABD Doları tutarında sigorta/garanti imkanı sağlayarak ihracata toplam 5 milyar ABD Doları seviyesinde bir destek vermiştir. Böylece, Banka nakdi ve gayri nakdi destekleri ile ihracatın yaklaşık % 14’üne finansman desteği sağlamıştır.

Türk Eximbank’ın nominal sermayesi 750 trilyon TL olup, bunun 658 trilyon TL tutarındaki kısmı 31 Aralık 2002 itibariyle ödenmiştir. Aynı tarih itibariyle Banka’nın aktif toplamı ise 4,6 katrilyon TL’dir.

Üstlendiği özellikli görevler nedeniyle nitelikli insan kaynaklarına sahip Türk Eximbank’da temel işlem birimlerindeki profesyonel kadroların yaş ortalaması 37 olup, destek birimleriyle birlikte toplam 368 personel görev yapmaktadır.

Türk Eximbank’ın İstanbul ve İzmir’de birer şubesi bulunmaktadır.

KAYNAKLAR

İhracat Mevzuatı, 2004, Ankara, İGEME, Mithatpaşa Cad. No.60, Kızılay, Ankara, Tel: 312 – 417 22 23, Fax: 312 – 417 22 33, e-mail: igeme@igeme.org.tr, internet: <http://www.igeme.org.tr>

İhracatçının Başvuru Rehberi, 1997, Ankara, İGEME, Mithatpaşa Cad. No.60, Kızılay, Ankara, Tel: 312 – 417 22 23, Fax: 312 – 417 22 33, e-mail: igeme@igeme.org.tr, internet: <http://www.igeme.org.tr>

51. İhracat Ürününün GTİP (Gümrük Tarife İstatistik Pozisyonu) Numarasını Nasıl Belirler?

14 Haziran 1983 yılında Brüksel’de hazırlanan “Armonize Mal Tanımlanması ve Kodlama Sistemi Uluslararası Sözleşmesi”ne göre akit taraf ülkelerin ithalat ve ihracat istatistiklerini Armonize Sistemin sayısal kod düzenine uygun olarak yayınlanması gerekmektedir.

Armonize sistemin sayısal kod düzeninde, ürünler sektörlere göre 2’li bazda fasıllara ayrılmıştır. Her bir fasıl içinde de ürünlerin 12’li baza kadar detayları yer almaktadır.

İhracatçılar, beyanlarından önce, eşyanın tarifedeki pozisyonunu öğrenmek için Gümrükler Genel Müdürlüğü’ne müracaat edebilirler. Ayrıca kişilerin yazılı talebi üzerine Gümrükler Genel Müdürlüğü tarafından bağlayıcı tarife bilgileri verilir. Bu konudaki müracaatlar yalnızca bir kalem eşya için yapılır. (Gümrük Giriş Tarife Cetveli’nde aynı tarife pozisyonu veya alt pozisyonunda toplanan ve aynı gümrük vergisi oranına tabi olan eşya bir kalem sayılır) Bağlayıcı tarife bilgisi verilmiş tarihinden itibaren altı yıl için geçerlidir.

KAYNAKLAR

Bütün Yönleriyle İhracat Gümrük İşlemleri, 1998, İstanbul, Gümrük Kontrolleri Derneği, Anafartalar Cad., No: 6 Kat:1 Ulus-Ankara Tel: 312 306 80 10, Faks: 312 306 80 15

52. Serbest Bölgelerin Dış Ticarete İhracatçıya Sağladığı Yararlar Nelerdir ?

Serbest bölgeler, kurulmuş olduğu ülkenin milli sınırları içinde olmakla beraber, gümrük hattı dışında bırakılan, ülkede geçerli olan dış ticaret ile diğer mali ve iktisadi alanlara yönelik devlet düzenlemeksizin ortadan kaldırıldığı veya kısmen uygulandığı ve ihracatın artırılması amacıyla ülkenin diğer kesimlerine kıyasla bazı sını ve ticari faaliyetler için daha geniş teşviklerin tanındığı bölgelerdir.

SERBEST BÖLGELERİN AVANTAJLARI

1-Serbest bölgeler gümrük hattı dışında sayılır. Bu bölgelerde vergi, resim, harç, gümrük ve kambiyo mükellefiyetlerine dair mevzuat hükümleri uygulanmaz. Serbest bölge rejiminin uygulandığı mal ve hizmetler Katma Değer Vergisinden istisna edilmiştir.

2-Serbest bölge faaliyetlerinden elde edilen kazanç ve gelirler hiç bir izne ve vergiye tabi olmaksızın yurtdışına veya Türkiye’ye transfer edilebilir.

3-Türkiye’deki gerçek ve tüzel kişilerin serbest bölgelerdeki faaliyetleri dolayısıyla elde ettikleri kazanç ve iratlar, Türkiye’ye getirildiğinin kambiyo mevzuatına göre tevsiki halinde de gelir ve kurumlar vergisinden muaftır.

4-Serbest bölgeler ile Türkiye’nin diğer yerleri arasında yapılacak ticaret, dış ticaret rejimine tabidir. Serbest bölge ile diğer ülkeler ve serbest bölgeler arasında dış ticaret rejimi uygulanmaz.

5-Bir serbest bölgenin faaliyete geçmesinden itibaren 10 yıl süreyle grev ve lokavt uygulanmaz.

6-Fiyat, kalite ve standartlarla ilgili olarak kamu kurum ve kuruluşlarına kanunlarla ve diğer mevzuatla verilen yetkiler serbest bölgelerde uygulanmaz.

7-Bölgedeki faaliyetlerle ilgili her türlü ödemeler dövizle yapılır.

8-Diğer ülkelerdeki serbest bölgelerden farklı olarak, Türkiye serbest bölgelerinden Türkiye'ye yönelik mal satışlarına ve takas ticaretine kısıtlama getirilmemiştir.

9-Serbest bölgelerde 99 yıla kadar faaliyet ruhsatı süresi verilebilir.

10-Başvuru ve faaliyet süresince her türlü bürokrasi ve kırtasiyecilik en aza indirilmiştir. Serbest bölgeler özel firmalarca işletilmektedir.

11-Serbest bölgeler AB ve Orta Doğu pazarlarının yakınında, Akdeniz, Ege ve Karadeniz'deki gelişmiş tesislere sahip büyük liman ve uluslararası havaalanlarına karayolu, ağlarına, kültür, turizm ve eğlence merkezlerine yakın yerlerde kurulmuştur.

12-Serbest bölgelerin altyapısı gelişmiş ülkelerdeki benzerleri ile aynı standarttır. Açık ve kapalı alan kiralari benzerlerine göre düşüktür.

Bu bölgeler satılan mallar ihracat sayılır ve bedeli yurda getirilmelidir.

KAYNAKLAR

Dış Ticaret Müsteşarlığı web sayfası, Serbest Bölgeler Genel Müdürlüğü Bölümü:
Internet: <http://www.dtm.gov.tr//sb/sb.htm>, e-mail: sbgm@dtm.gov.tr

Dış Ticaret ve Yatırım Mevzuatı, Ankara, İGEME, Mithatpaşa Cad. No.60, Kızılay, Ankara, Tel: 312 – 417 22 23, Fax: 312 – 417 22 33, İGEME KOBİ Danışma Hattı, Tel: (312) 4180917 Faks: 312 425 71 76, e-mail: igeme@igeme.org.tr, internet: <http://www.igeme.org.tr>

İhracat Prosedürlerini Biliyor musunuz? , 2004, Ankara, İGEME, Mithatpaşa Cad. No.60, Kızılay, Ankara, Tel: 312 – 417 22 23, Fax: 312 – 417 22 33, e-mail: igeme@igeme.org.tr, internet: <http://www.igeme.org.tr>